

## Evaluation de l'Interaction orale : *Place an order upon the phone*

### Etapes de la tâche finale principale:

- L'élève stagiaire chez le revendeur **appelle** l'élève fournisseur
- Chaque élève doit **réagir** et **jouer** la conversation selon les consignes données.
- Chaque étape de l'activité 2 de la fiche Step 3 doit être abordée.
- Ne pas perdre de vue qu'il faut **adopter une posture professionnelle**.
- **Respecter** les règles de politesse.
- **Réinvestir** le vocabulaire parcouru dans l'activité 1 (vidéos).

### Critères de réussite :

NOM :		NOTE FINALE :	
La consigne de commande est respectée :	Dépassée 2	Respectée 1	Non atteinte 0
L'implication dans la conversation est :	Excellente 3-2	Suffisante 2-1	Insuffisante 1-0
Les répliques respectent les codes de politesse et sont professionnelles :	Oui 2-1	Partiellement 1	Non 0
Les répliques sont :	Pertinents et recherchés 4-3	Assez pertinent mais simples 2-1	Peu pertinents 1 - 0
Le lexique appris à la séance 2 est :	Employé de manière très pertinente et donnant du sens 4-3	Employé de manière appropriée mais simplement 2-1	Peu employé 1-0
Utilisation des « Fillers »	Excellente 3-2	Suffisante 2-1	Insuffisante 1-0
L'objectif d'interaction orale est :	Atteint 2	Partiellement atteint 1	Non atteint 0