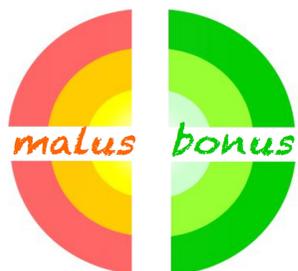


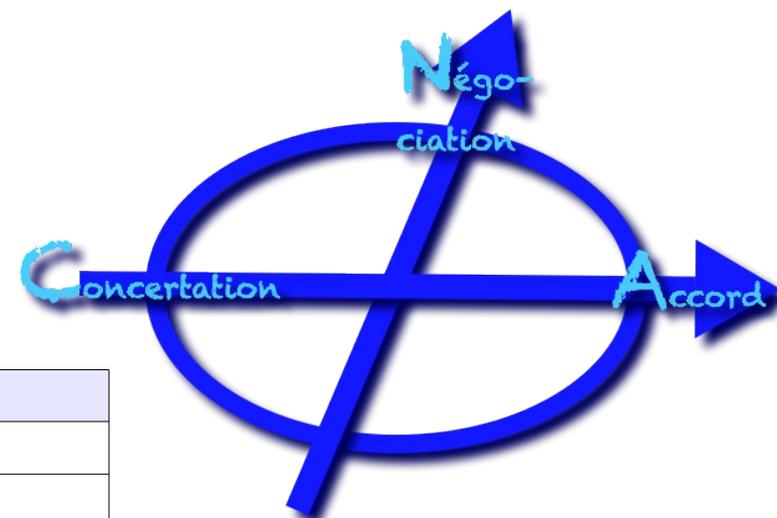
Concertation pour une Négociation en vue d'un Accord

Jour J	
Concertation	
x	Tu n'es pas d'accord avec la dernière note d'oral spontanée reçue en classe ;
x	tu ne la comprends pas ;
x	tu t'es rapproché de ton professeur pour réclamer une révision de son jugement ;
x	ton professeur a accepté d'entrer en négociation avec toi.

ÉVALUATION
DE L'ORAL
SPONTANÉ



Jour J + Jour J + 1	
Négociation	
AVANT L'ENTRETIEN...	
x	Tu dois préparer ton intervention de manière positive, constructive, décisive ;
x	tu relèves la situation d'évaluation que tu considères comme « litigieuse » ;
x	tu recenses les faits qui contredisent cette évaluation et défendent ta position ;
x	tu entreprends de trouver un accord convenable et satisfaisant.



Jour J + 1	
Accord	
PENDANT L'ENTRETIEN...	
x	Tu prends le temps d'exposer calmement la situation ;
x	tu acceptes d'entendre la critique pour revenir sur les faits ;
x	le compromis que tu recherches nécessite de l'à propos, de la diplomatie, de la justesse dans les jugements...
x	L'accord est complet quand les deux partis, élève et professeur, ressortent satisfaits de la négociation .
	Sans accord , le jugement du professeur demeure et fixe la note ; tu dois accepter sa décision et en tenir compte pour agir positivement. Dans tous les cas, tu as bien fait d'entreprendre cette démarche.

Démarche à appliquer si je ne suis pas d'accord avec la dernière note d'oral spontanée...